Document généré le 19 avr. 2025 01:30

Relations industrielles
Industrial Relations

The Price Systems and Resource Allocation (3rd Edition), Richard H. Leftwich, Holt, Rinehart and Winston of Canada Ltd., 833 Oxford St., Toronto 18, Ont., 1966, 369 pages.

Bertrand Belzile

Volume 21, numéro 2, 1966

URI : https://id.erudit.org/iderudit/027691ar
DOI : https://doi.org/10.7202/027691ar

Aller au sommaire du numéro

Éditeur(s)

Département des relations industrielles de l'Université Laval

ISSN

0034-379X (imprimé)
1703-8138 (numérique)

Découvrir la revue

Citer ce compte rendu

Belzile, B. (1966). Compte rendu de [*The Price Systems and Resource Allocation* (3rd Edition), Richard H. Leftwich, Holt, Rinehart and Winston of Canada Ltd., 833 Oxford St., Toronto 18, Ont., 1966, 369 pages.] *Relations industrielles / Industrial Relations*, *21*(2), 306–306. https://doi.org/10.7202/027691ar

Tous droits réservés © Département des relations industrielles de l'Université Laval, 1966

Ce document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/

Cet article est diffusé et préservé par Érudit.

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche.

https://www.erudit.org/fr/

Puis en passant à la partie IV, on retrouve les contributions cette fois de la sociologie industrielle et des découvertes et expériences dont elle a été le cadre (chap. 12), l'influence de la dépression économique (chap. 13) et de la seconde guerre (chap. 14) sur les différentes fonctions concernant la direction du personnel.

Somme toute ce volume pourra être de lecture intéressante et très utile à tout étudiant, professeur ou professionnel intéressé à la direction du personnel, à la théorie de l'organisation, à l'histoire des affaires, à l'histoire économique ou à l'économique du travail.

Ronald Pleau

The Price Systems and Resource Allocation (3rd Edition), Richard H. Leftwich, Holt, Rinehart and Winston of Canada Ltd., 833 Oxford St., Toronto 18, Ont., 1966, 369 pages.

L'auteur expose comment le mécanisme des prix alloue les ressources rares de l'économie parmi ses besoins illimités. A cet égard, ce volume ne présente que peu de nouveau, si on le compare aux nombreux autres parus depuis plusieurs années sur le même sujet.

Nous sommes très heureux d'ajouter que ce volume se distingue cependant de plusieurs de ses semblables par la qualité de son exposé, clair, concis et complet. L'auteur fait preuve d'une excellente pédagogie. Et celle-ci sera d'autant plus appréciée des étudiants de l'économique que le contenu du volume se situe à un niveau, plutôt élémentaire de la micro-économique.

Signalons aussi l'intérêt du dernier chapitre qui représente la programmation linéaire. En effet, tout le monde sait que l'équilibre de la firme peut être déterminé par le marginalisme orthodoxe, à la condition, toutefois, qu'il n'existe pas de limitations dans la quantité des facteurs de production utilisés. Or, de telles limitations constituent probablement la règle générale. C'est d'ailleurs ce chapitre qui constitue l'addition majeure de cette troisième édition.

Nous recommandons donc fortement cet excellent volume à tous les intéressés à ce sujet primordial en économique qu'est le mécanisme des prix et l'allocation des ressources.

Bertrand Belzile

Le Canada, dernière chance de l'Europe par Claude Julien. Grasset, Paris, 1965. 255 pages.

Cet ouvrage est d'abord écrit en fonction de lecteurs européens et particulièrement des responsables de la politique en France.

L'auteur y développe la thèse suivante. Le destin de l'Europe est lié au sort du Canada. « Une fois dans son histoire, la France a perdu le Canada au profit de l'Angleterre. De nos jours, si elles n'y prennent garde, la France et l'Angleterre vont perdre le Canada au profit des Etats-Unis. Et cette perte, pour l'Europe entière, serait infiniment plus grave que ne le fut pour la France la défaite de Montcalm. » (53) Le Canada possède un énorme potentiel économique qui s'il venait à s'ajouter à la puissance des Etats-Unis interdirait tout équilibre entre les deux rives de l'Atlantique. Déjà le Canada est sous l'emprise des capitaux américains, mais la partie n'est pas perdue, car il y a encore place pour de vastes apports de capitaux, de techniciens et de travailleurs spécialisés.

Les lecteurs canadiens de langue française comme ceux de langue anglaise y trouveront aussi un appel au sens de la responsabilité à l'échelle mondiale. « Obnubilés par les difficiles relations entre le groupe anglophone et le groupe francophone, ils en viennent à oublier parfois leur problème numéro un, qu'ils connaissent pourtant bien, celui de leur dépendance économique, et donc politique, à l'égard des Etats-Unis. » (60). « Un Canada morcelé deviendrait pour l'emprise du capital américain une proie encore plus facile. L'indépendance du Canada, qui conditionne ainsi une certaine conception de l'Occident, dépend donc à la fois de l'Europe et des Canadiens eux-mêmes. Il est grand temps pour l'Europe de s'intéresser utilement au Canada en développant avec lui ses échanges commerciaux, en lui apportant des capitaux et des techniciens. Il est grand temps, pour les Canadiens, d'envisager leurs propres problèmes dans une perspective non pas étroitement nationale, mais mondiale. » (61). On en vient ainsi à voir le rôle que le Québec est appelé à jouer sur l'avenir du monde, car c'est lui qui conteste les structures canadiennes mal adaptées aux nécessités présentes. C'est lui aussi qui peut jouer un rôle de moteur et qui est à l'origine de solutions neuves.

Dans l'élaboration de sa thèse, l'auteur analyse les différents éléments de la situation économique, sociale et politique du