

The Industrial Composition of Income and Product, par JOHN W. KENDRICK, éditeur. Un vol., 6¼ po. x 9¼ , relié, 494 pages. — NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH, New-York, 1968. (\$14.00)

Denis Germain

Volume 44, numéro 4, janvier–mars 1969

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/1002904ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/1002904ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

Germain, D. (1969). Compte rendu de [*The Industrial Composition of Income and Product*, par JOHN W. KENDRICK, éditeur. Un vol., 6¼ po. x 9¼ , relié, 494 pages. — NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH, New-York, 1968. (\$14.00)]. *L'Actualité économique*, 44(4), 781–782. <https://doi.org/10.7202/1002904ar>

Au total, le colloque a été l'occasion de présenter un certain nombre de contributions de valeur mais ne contient pas d'apport fondamentalement neuf.

R. Jouandet-Bernadat

The Industrial Composition of Income and Product, par JOHN W. KENDRICK, éditeur. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 494 pages. — NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH, New-York, 1968. (\$14.00).

La publication de statistiques de plus en plus perfectionnées et appropriées rend possibles maintenant, avec des marges d'erreur raisonnables, des études empiriques concernant la structure industrielle aux États-Unis et au Canada. Depuis 1962, en effet, on dispose d'estimations officielles de la production nationale par industrie, en dollars courants et en dollars constants, ce qui a permis de publier aux États-Unis, en 1964 et en 1965, des tableaux d'input-output permettant de faire le lien entre la demande finale et la production industrielle.

Ce volume contient les travaux qui ont été présentés à une conférence tenue à la Brookings Institution à la suite de la publication de ces statistiques. Il comporte trois parties qui traitent respectivement : des changements dans la demande finale, la production industrielle et les prix ; des modifications quant au coût des facteurs et à la part de chacun dans le revenu brut, par industrie ; des estimations de base concernant la production industrielle. Tous les textes sont accompagnés de nombreux tableaux et graphiques ce qui, en plus de constituer un ouvrage de référence précieux, permet au lecteur de suivre plus facilement l'analyse et de mieux saisir les conclusions qui en découlent.

La lecture des textes permet de voir les difficultés réelles sous-jacentes à des estimations de ce genre et les problèmes qui surgissent lorsqu'il s'agit d'expliquer un changement de la valeur de la production entre deux périodes.

Pour ce qui est des problèmes d'estimation ou de mesure, ils sont longuement décrits dans la troisième partie, en particulier par Jack J. Gottsegen et Richard C. Ziemer qui font une étude comparative des estimations effectuées respectivement par le Federal Reserve Board et l'Office of Business Economics, aux États-Unis. À elle seule, cette étude occupe près de 175 pages. Dans cette même partie, on trouve aussi une étude intéressante sur les problèmes qui se posent au Canada, dans ce domaine. Gordon J. Garston et David A. Worton, du Bureau fédéral de la Statistique, en sont les auteurs. Ils discutent plus particulièrement de l'utilisation des indices de prix dans la mesure du volume de la production.

Quant aux causes d'un changement de production entre deux périodes, plusieurs textes y sont consacrés plus ou moins directement. Dans la première partie, par exemple, Béatrice N. Vaccara et Nancy W. Simon s'intéressent aux facteurs qui ont affecté la composition du produit réel, de 1947 à

L'ACTUALITÉ ÉCONOMIQUE

1964, aux États-Unis. Après avoir constaté une très grande divergence dans l'augmentation de la production au niveau des industries, les auteurs se demandent quelle part revient respectivement à la demande finale et aux changements technologiques. Dans certaines industries, par exemple, près de la moitié de l'augmentation de la production est due uniquement à des changements des coefficients techniques tels que fournis dans les tableaux d'input-output. Ceci peut refléter aussi bien des modifications dans la composition des produits (*product mix*) que des transformations d'ordre technologique.

Ce qui précède ne donne qu'un bref aperçu du contenu de cet ouvrage. Les textes portant sur les facteurs de production mériteraient, certes, que l'on s'y arrête. Nous laissons au lecteur le soin de voir lui-même ce qu'il peut en tirer.

Denis Germain

NOTES BIBLIOGRAPHIQUES

Les origines et la nature des déséquilibres régionaux du Québec, par ROBERT-D. HIRSCH. Une brochure, 8¼ po. x 10½, ronéotypée, 129 pages. — CONSEIL D'ORIENTATION ÉCONOMIQUE DU QUÉBEC, octobre 1967.

Cet ouvrage se divise en deux chapitres portant respectivement sur « L'organisation de l'économie québécoise : tendances passées et récentes » et « Les manifestations concrètes des phénomènes de déséquilibre régional ». L'auteur se propose d'expliquer comment les différentes régions de la Province se sont comportées face aux transformations des cent dernières années et de mesurer l'ampleur des disparités régionales. Cette publication contient un grand nombre de tableaux et de graphiques qui en font un ouvrage de référence important.

Les municipalités du Québec (Structures), par PIERRE VIAU. Un vol., 5¼ po. x 8, broché, 171 pages. — LES ÉDITIONS DE LA PLACE, INC., 4489, rue Papineau, Montréal. (\$3.00).

Le présent volume vise à apporter quelques précisions sur les notions fondamentales du régime municipal au Québec en ayant comme base la loi des cités et villes et le code municipal. Les chapitres portent respectivement sur : le territoire, l'administration, les élections, le conseil, les finances, les soumissions publiques.