

CLINE, William R. *International Economic Policy in the 1990s*.
Cambridge, MIT Press, 1991, 271 p.

Pierre Riopel

Volume 26, Number 4, 1995

Multilatéralisme et sécurité régionale

URI: <https://id.erudit.org/iderudit/703544ar>

DOI: <https://doi.org/10.7202/703544ar>

[See table of contents](#)

Publisher(s)

Institut québécois des hautes études internationales

ISSN

0014-2123 (print)

1703-7891 (digital)

[Explore this journal](#)

Cite this review

Riopel, P. (1995). Review of [CLINE, William R. *International Economic Policy in the 1990s*. Cambridge, MIT Press, 1991, 271 p.] *Études internationales*, 26(4), 879–881. <https://doi.org/10.7202/703544ar>

en cours, sauf en Afrique. Ce continent n'a pas encore amorcé sa transition, mais il demeure sous-peuplé. L'auteur fait justice du mythe à l'effet que les famines et la malnutrition seraient dues à la surpopulation ou aux désastres naturels. À la vérité, le monde croule sous le poids des excédents de produits alimentaires. Le mal résulte de la répartition inégale ou défectueuse des disponibilités.

Le commerce mondial, sujet du troisième chapitre, révèle la différenciation qui se fait jour entre les NPI (surtout les «Dragons» et les «Tigres» de l'Asie orientale, mais aussi les «Jaguars» de l'Amérique latine) et les pays en voie de développement. Une nouvelle hiérarchie s'instaure. Les parts de marché des uns ne cessent d'augmenter; les autres restent en marge des flux de marchandises et, encore plus, de services. Tous les pays du Sud se heurtent au protectionnisme du Nord. Le rôle des firmes multinationales, y compris celles des NPI comme l'étonnant groupe sud-coréen Daewoo, est examiné dans ce chapitre.

Le suivant demande si l'aide peut permettre le développement. Après analyse des montants, des tendances et des objectifs – intéressés – des pays donneurs, l'auteur conclut fort raisonnablement que, bien utilisée, l'aide peut faciliter le développement, même si elle ne peut à elle seule le produire.

Dans le dernier chapitre thématique, le dramatique problème de la dette est mis en lumière. Structure de la créance totale, origine des prêts, rôle d'organismes tels le Club de Paris, le FMI et la Banque mondiale, enfin conséquence des «programmes

d'ajustement structurel», font l'objet d'exposés concis et factuels.

L'approche de la seconde partie est géographique. Trois chapitres présentent avec force détails les traits caractéristiques du développement de l'Amérique latine, de l'Asie et de l'Afrique subsaharienne. L'analyse, fine et nuancée, relève l'histoire particulière de chacun des continents, les réussites, les atouts et les ombres au tableau. Un dernier chapitre, le plus court, se limite à un seul pays, l'Algérie, et aux raisons de l'échec du modèle de développement à marche forcée qu'il a fait sien.

Plutôt qu'une mise en contexte du Sud dans l'économie mondiale, ainsi que le laisse penser le titre, on trouvera dans le présent ouvrage un portrait éclairant de l'économie du Sud en tant que telle. Il se distingue par ses qualités pédagogiques et son agencement logique et harmonieux. Cartes, encadrés, tableaux et graphiques abondent. Du fait de la division en parties thématique et géographique, le texte n'est pas exempt de répétitions. On regrettera enfin l'absence d'un chapitre sur les pays arabes et d'un autre sur les pays musulmans de l'Asie occidentale.

Samir SAUL

*Département d'histoire
Université de Montréal*

International Economic Policy in the 1990s.

*CLINE, William R. Cambridge, MIT
Press, 1994, 274 p.*

Cet ouvrage de William Cline se présente sous forme d'un recueil de huit cours/conférences (*lectures*) que

l'auteur a donné en 1992 et en 1993 au School of International Politics, Economics and Business of Aoyama Gakuin à Tokyo. Préparés pour les auditeurs de ces cours/conférences d'Aoyama Gakuin, ces textes sont également destinés aux jeunes diplômés, aux gens du monde des affaires, ainsi qu'aux concepteurs de politiques économiques. L'ouvrage de Cline constitue donc un document que l'on peut qualifier de facilement accessible aux individus non spécialisés dans l'analyse de l'évolution récente des principaux enjeux et tendances de l'économie mondiale depuis la fin des années soixante-dix. Il est également intéressant de noter que ce même auteur a déjà publié six articles portant très directement sur six des huit thèmes ou chapitres du volume présentement analysé.

Le premier chapitre, intitulé *The Risk of Global Economic Stagnation*, porte sur les grandes tendances de l'économie mondiale depuis la fin des années soixante-dix, comme le déclin de la croissance dans les pays industrialisés et les fluctuations du taux d'inflation. Cline raffine ensuite cette analyse pour chacun des principaux pays industrialisés. Ce chapitre comporte également diverses prévisions sur les fluctuations du taux d'inflation et la croissance économique jusqu'à la fin du présent siècle.

Le deuxième chapitre du livre, intitulé *Adjustment of External Imbalances*, mesure l'impact, surtout en ce qui concerne les États-Unis, du déclin de la croissance dans les pays industrialisés sur l'ajustement des balances commerciales et des comptes courants. Quant au troisième chapitre, intitulé *International Trade and*

Protection, il porte sur les barrières tarifaires et non tarifaires au commerce international en accordant une attention toute particulière aux négociations et aux conflits inhérents aux principaux accords internationaux comme le GATT et l'ALÉNA, ainsi qu'à certains secteurs tels l'agriculture et les textiles. Le cas du Japon est tout particulièrement scruté à la loupe au niveau des négociations relatives à son commerce international avec l'Amérique du Nord dans le quatrième chapitre intitulé *Trade Policy Case Studies: Japan and NAFTA*.

Le cinquième chapitre de l'ouvrage, intitulé *The International Debt Problem*, porte sur les stratégies développées et adoptées par les nouveaux pays industrialisés, les pays en développement et plus particulièrement les pays d'Amérique latine en fonction des crises créées par l'ampleur de leur dette nationale. L'origine de ces crises est analysée aussi bien d'un point de vue des causes internes que des causes externes. Le chapitre suivant, intitulé *Economic Reform in the Former Soviet Union and Eastern Europe*, reprend le même type d'analyse en ce qui concerne cette fois les stratégies adoptées par les «économies en transitions».

L'incidence du déclin de la croissance dans les pays industrialisés sur l'ajustement des balances commerciales et des comptes courants (chapitre 2) revêt un caractère crucial dans l'objectif des pays membres de l'union européenne de se doter d'une monnaie et d'un marché uniques, ce qui joue évidemment un rôle de premier plan dans la relative stagnation économique analysée au chapitre premier. Le chapitre sept, intitulé *The Economic*

Future of Europe, fait le tour de cette importante question pour l'économie internationale.

Le huitième chapitre, intitulé *Environment and the Global Economy*, examine entre autres l'influence mutuelle qu'exercent entre elles les barrières au commerce international (chapitre 3) et les politiques internationales en matière d'environnement (pollution, sauvegarde de certaines espèces, etc.). La rédaction finale des huit chapitres du livre de Cline ayant pris fin en octobre 1993, ce dernier a cru bon d'ajouter à son livre un petit épilogue – mise à jour non exhaustive et sans prétention – avant sa sortie.

Cette description très sommaire des principaux thèmes abordés et analysés par Cline démontre que ce dernier couvre dans son livre, que l'on ne peut qualifier comme étant un ouvrage théorique, une très large partie des principaux enjeux de l'économie internationale et des politiques déployées dans celle-ci. L'auteur suggère aussi à la fin de chacun des chapitres quelques lectures – également non théoriques permettant au lecteur d'approfondir ses connaissances sur le sujet abordé dans chacun des chapitres.

Les analyses de Cline reposent largement sur la théorie – dépassée – des avantages comparatifs pour entre autres justifier qu'on ne doit pas instaurer des barrières tarifaires et non tarifaires au commerce international. À l'instar de plusieurs économistes «traditionnels», Cline exclut presque complètement, aussi bien d'un point de vue théorique que d'un point de vue non théorique, l'importance de la science, de la technologie, du changement technologique et de l'innova-

tion technologique dans l'économie ou dans le processus inhérent à la croissance économique. Comme la plupart des économistes, Cline a la fâcheuse tendance de faire différentes prévisions dans son ouvrage sur – par exemple – les fluctuations du taux d'inflation et la croissance économique jusqu'à la fin de la présente décennie.

Le livre de Cline est finalement fort bien documenté, présenté et structuré. Il constitue donc un assez bon document d'analyse de l'évolution récente de l'économie internationale, de ses enjeux et de ses politiques.

Pierre RIOPEL

Ministère de l'Industrie, du Commerce,
de la Science et de la Technologie, Québec

The Caribbean in the Global Political Economy

WATSON, Hilbourne A. (sous la direction de). Boulder et Londres, Lynne Rienner Publishers / Kingston, Ian Randle Publishers, 1994, 271 p.

De nombreux livres traitant de la mondialisation et de ses conséquences paraissent à chaque mois. La plupart d'entre eux revêtent un intérêt certain. C'est notamment le cas de *The Caribbean in the Global Political Economy*. Les auteurs jettent un regard critique sur la pensée néo-libérale ambiante dans les milieux académiques, financiers et politiques. Ils abordent les questions de la globalisation de l'économie, des changements technologiques et de l'intégration régionale à partir de leurs conséquences sur le développement des pays des Caraïbes, et particulièrement des Antilles du Commonwealth. Quelques solutions sont également proposées.