

Labor in the South, par F. RAY MARSHALL. Un vol., 6¼ po. x 9½, relié, 408 pages. — HARVARD UNIVERSITY PRESS, Cambridge, Massachusetts, 1967. (\$8.00)

Volume 45, numéro 2, juillet–septembre 1969

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/1003663ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/1003663ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

(1969). Compte rendu de [*Labor in the South*, par F. RAY MARSHALL. Un vol., 6¼ po. x 9½, relié, 408 pages. — HARVARD UNIVERSITY PRESS, Cambridge, Massachusetts, 1967. (\$8.00)]. *L'Actualité économique*, 45(2), 351–351.
<https://doi.org/10.7202/1003663ar>

LES LIVRES

porte sur l'Europe, les 4 derniers chapitres sont consacrés respectivement à l'Amérique centrale, l'Amérique latine, l'Afrique de l'Est, et aux économies de type soviétique. Cet ouvrage traite, tour à tour, des problèmes auxquels ces pays font face, des mesures prises jusqu'à maintenant concernant l'harmonisation fiscale, ainsi que des projets futurs. Chaque chapitre se termine par une bibliographie choisie.

Labor in the South, par F. RAY MARSHALL. Un vol., 6¼ po. x 9½, relié, 408 pages. — HARVARD UNIVERSITY PRESS, Cambridge, Massachusetts, 1967. (\$8.00).

L'histoire du syndicalisme ouvrier dans les états du sud des États-Unis est peu connue. C'est pourquoi l'ouvrage de F. Ray Marshall présente un intérêt certain. Les caractéristiques économiques et sociales de cette région des États-Unis, ainsi que l'activité des syndicats ouvriers avant 1928, font l'objet de la première partie. Dans une deuxième partie, l'auteur étudie plus en détail la croissance des syndicats jusqu'en 1932. Les parties III et IV portent respectivement sur la Grande Dépression et l'époque du New Deal, ainsi que sur la période de guerre et d'après-guerre. Dans la Ve partie, il rassemble les principaux facteurs de développement et les principales causes de faiblesse du syndicalisme ouvrier dans les états du Sud. Cette étude constitue un apport intéressant non seulement à l'histoire du syndicalisme comme telle, mais aussi, d'une façon plus générale, à l'histoire économique de cette région.

U.S. Timber Resources in a World Economy, par JOHN A. ZIVNUSKA. Un vol., 6¼ po. x 9, broché, 125 pages. — RESOURCES FOR THE FUTURE, INC., 1755 Massachusetts Avenue, N.W., Washington, D.C. 20036. (\$3.50).

L'auteur s'est donné, dans cette étude, un double objectif. Premièrement, il a voulu voir de quelle façon et dans quelle mesure la disponibilité et la consommation de bois à travers le monde pourraient avoir un effet sur les politiques concernant cette ressource aux États-Unis. En deuxième lieu, il présente des propositions concernant un programme de recherche sur les développements internationaux dans ce domaine, afin d'obtenir éventuellement des renseignements utiles pour orienter les décisions et les politiques relatives à la production de bois aux États-Unis. L'ouvrage contient plusieurs graphiques et tableaux portant sur la production et le commerce extérieur dans différents pays.

The Structure of the Defense Market, 1955-1964, par WILLIAM L. BALDWIN. Un vol., 6¼ po. x 9½, relié, 250 pages. — DUKE UNIVERSITY PRESS, 6697, College Station, Durham, North Carolina, 1967. (\$8.00).