Document généré le 5 juil. 2025 20:23

L'Actualité économique

Fiscal Harmonization in Common Markets. Volume II: Practice, en collaboration. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 674 pages. — COLUMBIA UNIVERSITY PRESS, New York & London, 1967

Volume 45, numéro 2, juillet–septembre 1969

URI : https://id.erudit.org/iderudit/1003662ar
DOI : https://doi.org/10.7202/1003662ar

Aller au sommaire du numéro

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)
1710-3991 (numérique)

Découvrir la revue

Citer ce compte rendu

(1969). Compte rendu de [*Fiscal Harmonization in Common Markets. Volume II: Practice*, en collaboration. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 674 pages. — COLUMBIA UNIVERSITY PRESS, New York & London, 1967]. *L'Actualité économique*, *45*(2), 350–351. https://doi.org/10.7202/1003662ar

Tous droits réservés © HEC Montréal, 1969

Ce document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/

Cet article est diffusé et préservé par Érudit.

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche.

https://www.erudit.org/fr/

emplois qui procuraient un revenu relativement élevé. L'employeur (en l'occurrence le C. N. R.) et le syndicat concerné ont donc formé un comité pour étudier ce problème.

L'auteur de cet ouvrage, lui-même directeur de recherche pour le compte de ce comité, décrit en détail les problèmes qui se sont posés et les solutions qui ont été apportées. Le manque d'expérience de ce genre au Canada a forcé les membres du comité à forger leurs propres armes et à modifier leur ligne de conduite à mesure que se déroulait l'opération. La tâche la plus importante semble avoir été d'organiser des cours au niveau élémentaire, puisque plusieurs parmi les débardeurs ne savaient ni lire, ni écrire, ni compter ou le faisaient difficilement. Des cours techniques ont ensuite été offerts à ceux qui le désiraient. En tout, l'opération a coûté environ 400 dollars par débardeur. Sa rentabilité ne peut malheureusement pas se calculer aussi facilement. Cependant, pour les travailleurs qui ont pu sortir de leur condition d'illettrés, il n'y a pas de doute que c'est un succès énorme.

Même si ce livre a le défaut d'aller à certains moments dans des détails dont l'intérêt n'est pas toujours évident, il devrait être lu par tous ceux qui s'intéressent aux effets sur les travailleurs des progrès de la technologie.

Denis Germain

NOTES BIBLIOGRAPHIQUES

The Fund Agreement : Living Law and Emerging Practice, par HANS AUFRICHT. Une brochure, 6 po. x 9, 96 pages. — INTERNATIONAL FINANCE SECTION, DEPARTMENT OF ECONOMICS, PRINCETON UNIVERSITY, Princeton, New Jersey, 1969.

Cet ouvrage décrit d'une manière institutionnelle les statuts du Fonds monétaire international tels qu'élaborés à Bretton Woods en 1944, et les interprétations diverses dont il a fait l'objet. Il passe en revue avec précision les mécanismes de droit de tirage, conditionnels et inconditionnels, et situe le rôle joué par l'or dans le système monétaire international actuel, en examinant en particulier la politique des États-Unis dans ce domaine et la position du Fonds à l'égard des taux de change fluctuants. La définition et les conditions de mise en œuvre des droits de tirage spéciaux y sont analysés en détail.

Fiscal Harmonization in Common Markets. Volume II : Practice, en collaboration. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 674 pages. — COLUMBIA UNIVERSITY PRESS, New York & London, 1967.

Cet ouvrage a été préparé sous la direction de Carl S. Shoup. Il se divise en 10 chapitres rédigés par 7 auteurs différents. Bien que la plus grande partie

porte sur l'Europe, les 4 derniers chapitres sont consacrés respectivement à l'Amérique centrale, l'Amérique latine, l'Afrique de l'Est, et aux économies de type soviétique. Cet ouvrage traite, tour à tour, des problèmes auxquels ces pays font face, des mesures prises jusqu'à maintenant concernant l'harmonisation fiscale, ainsi que des projets futurs. Chaque chapitre se termine par une bibliographie choisie.

Labor in the South, par F. RAY MARSHALL. Un vol., 6¼ po. x 9½, relié, 408 pages. — HARVARD UNIVERSITY PRESS, Cambridge, Massachusetts, 1967. ($8.00).

L'histoire du syndicalisme ouvrier dans les états du sud des États-Unis est peu connue. C'est pourquoi l'ouvrage de F. Ray Marshall présente un intérêt certain. Les caractéristiques économiques et sociales de cette région des États-Unis, ainsi que l'activité des syndicats ouvriers avant 1928, font l'objet de la première partie. Dans une deuxième partie, l'auteur étudie plus en détail la croissance des syndicats jusqu'en 1932. Les parties III et IV portent respectivement sur la Grande Dépression et l'époque du New Deal, ainsi que sur la période de guerre et d'après-guerre. Dans la Ve partie, il rassemble les principaux facteurs de développement et les principales causes de faiblesse du syndicalisme ouvrier dans les états du Sud. Cette étude constitue un apport intéressant non seulement à l'histoire du syndicalisme comme telle, mais aussi, d'une façon plus générale, à l'histoire économique de cette région.

U.S. Timber Resources in a World Economy, par JOHN A. ZIVNUSKA. Un vol., 6¼ po. x 9, broché, 125 pages. — RESOURCES FOR THE FUTURE, INC., 1755 Massachusetts Avenue, N.W., Washington, D.C. 20036. ($3.50).

L'auteur s'est donné, dans cette étude, un double objectif. Premièrement, il a voulu voir de quelle façon et dans quelle mesure la disponibilité et la consommation de bois à travers le monde pourraient avoir un effet sur les politiques concernant cette ressource aux États-Unis. En deuxième lieu, il présente des propositions concernant un programme de recherche sur les développements internationaux dans ce domaine, afin d'obtenir éventuellement des renseignements utiles pour orienter les décisions et les politiques relatives à la production de bois aux États-Unis. L'ouvrage contient plusieurs graphiques et tableaux portant sur la production et le commerce extérieur dans différents pays.

The Structure of the Defense Market, 1955-1964, par WILLIAM L. BALDWIN. Un vol., 6¼ po. x 9½, relié, 250 pages. — DUKE UNIVERSITY PRESS, 6697, College Station, Durham, North Carolina, 1967. ($8.00).