

The Economics of American Medicine, par SEYMOUR E. HARRIS. Un vol., 6½ po. x 9½, relié, 508 pages. — THE MACMILLAN COMPANY, New York, 1964. (\$9.80)

Volume 43, numéro 1, avril-juin 1967

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/1003337ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/1003337ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

(1967). Compte rendu de [*The Economics of American Medicine*, par SEYMOUR E. HARRIS. Un vol., 6½ po. x 9½, relié, 508 pages. — THE MACMILLAN COMPANY, New York, 1964. (\$9.80)]. *L'Actualité économique*, 43(1), 140–140. <https://doi.org/10.7202/1003337ar>

Tous droits réservés © HEC Montréal, 1967

Ce document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

<https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/>

é
rudit

Cet article est diffusé et préservé par Érudit.

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche.

<https://www.erudit.org/fr/>

The Economics of American Medicine, par SEYMOUR E. HARRIS. Un vol., 6½ po. x 9½, relié, 508 pages. — THE MACMILLAN COMPANY, New York, 1964. (\$9.80).

Voici un ouvrage qui ne risque pas de faire double emploi, à cause aussi bien de la complexité du problème étudié que de son étendue. M. S.E. Harris étudie tous les aspects de l'«industrie de la médecine américaine» : les médecins, les hôpitaux, les écoles médicales, les produits pharmaceutiques, les plans d'assurance volontaires et obligatoires, les politiques de prix. Une stratification des dépenses américaines en matière de soins médicaux selon les classes sociales, les groupes économiques et les régions, l'amène à la conclusion qu'une grande partie du fardeau tombe sur les épaules de ceux qui sont le moins en mesure de le supporter. Il s'agit d'un ouvrage fort bien documenté, ce qui en fait un outil de travail indispensable pour tous ceux qui s'intéressent à ce problème.

Planning Economic Development, en collaboration. Un vol., 6¼ po. x 9¼, relié, 380 pages. — RICHARD B. IRWIN, INC., Homewood, Illinois, 1963. (\$7.50).

Cet ouvrage fait partie de la Collection «Irwin Series in Economics» publiée par le M.I.T. En premier lieu, on y étudie le cas de trois pays : la Birmanie, le Pakistan et l'Inde, dont les méthodes de planification sont semblables sous bien des aspects. Ensuite, viennent le Japon, le Mexique et la Yougoslavie, trois pays qui, au cours de la dernière décennie, ont connu une croissance rapide et dont les méthodes de planification diffèrent. Enfin, trois autres pays attirent l'attention à cause de l'intérêt spécial qu'ils présentent. Il s'agit de l'Iran, du Nigéria et de l'Angleterre. Une dernière partie résume, en quelque sorte, ce qui précède en faisant ressortir la nature d'une bonne planification et les outils nécessaires, les difficultés que cela soulève et un certain nombre de façons d'y remédier.

The German Economy at War, par ALAN S. MILWARD. Un vol., 5¾ po. x 9, relié, 214 pages. — THE ATHLONE PRESS, UNIVERSITY OF LONDON, 2, Gower Street, London, 1965. (\$5.95).

Dans cet ouvrage, M. Alan S. Milward fait une description du développement de l'économie de guerre allemande au cours de la dernière guerre mondiale. Il se base sur des documents inédits saisis en 1945 et qui reposent dans les archives du ministère de l'Air britannique. Ces documents comprennent, entre autres, la majeure partie des dossiers du ministère des Armements et Munitions du Reich et de son ministre, Albert Speer. Cet ouvrage comprend, aussi, une abondante bibliographie.